

CAP SUR LA
PERFORMANCE !

Profils des candidats

- ✓ Vous êtes dynamique
- ✓ Vous êtes d'un niveau Bac à Bac + 2 et/ou avez déjà une petite expérience dans la vente.
- ✓ Vous aimez le commerce
- ✓ Vous recherchez un emploi à temps complet dans votre région.

N'hésitez plus une seconde ! Le métier de Conseiller Vendeur est fait pour vous. GEDIMAT vous ouvre ses portes, vous forme au métier de Conseiller Vendeur et vous fait partager ses savoir-faire...

Organisation de la formation

Cette formation se déroule sur une période de 12 mois, en alternance, à raison d'une à deux semaines par mois selon les périodes de l'année.

Vous serez sur un lieu unique et central pour les semaines de regroupement (en règle générale, un négoce participant à l'école de vente).

Vous recevrez un enseignement de qualité délivré par des formateurs habilités et compétents ayant une parfaite connaissance du secteur et des problématiques du négoce.

Retrouvez le programme détaillé de la formation en page 2.

Vous bénéficierez également d'un suivi tutoral en entreprise, afin d'approfondir les acquis de la formation.

Validation de la formation

A l'issue de cette formation et après validation des examens, un Certificat de Qualification Professionnelle (CQP), vous sera délivré par la Fédération Française du Négoce des Matériaux de Construction.

Rémunération des bénéficiaires d'un contrat de professionnalisation (indicatif)

Public	Rémunération minimale	Titulaire d'un BAC, titre ou diplôme équivalent
Moins de 21 ans	65% du SMIC ou du minima conventionnel*	70% du SMIC ou du minima conventionnel*
Entre 21 et 26 ans	80% du SMIC ou du minima conventionnel*	85% du SMIC ou du minima conventionnel*
26 ans et plus	100% du SMIC ou 85% de la rémunération minimale prévue par l'accord de branche dont relève l'entreprise	

*selon le plus favorable

Programme de la Formation

N°	Domaine		Module	Nombre Heure Indicatif par Module	Nombre Heure Indicatif par Domaine
I	Connaissance du secteur et de l'entreprise	1	Le marché des enseignes	7	21
		2	L'entreprise	7	
		3	Approche des choix stratégiques de l'entreprise en matière d'approvisionnement et de référencement	7	
II	Techniques et projets	1	Le monde du bâtiment et de la construction et ses techniques	70	217
		2	Les produits de la construction	105	
		3	Language et symboles techniques de la construction	21	
		4	Notions de réception, de stockage, d'implantation des produits, de gestion des stocks et démarque	21	
III	Mercatique communication accueil et vente entretien commercial	1	Analyse et connaissance du client	7	98
		2	Règles de communication et connaissance de soi	14	
		3	Accueil, image, communication et conduite d'entretiens	14	
		4	Communication téléphonique	14	
		5	L'entretien de vente	49	
IV	Gestion commerciale	1	Calculs et calculs commerciaux	14	35
		2	Bureautique, informatique, et documents administratifs	21	
V	Spécificité	1	Les spécificités de l'entreprise	21	70
		2	Les spécificités suivant options	49	
VI	Suivi et bilan	1	Journée d'accueil	7	49
		2	Bilans intermédiaires	21	
		3	Projet - bilan final	21	
Total				490h	

3 écoles de vente à la rentrée

Région Rhône Alpes

- ✓ Gedimat SOCOMAT (Pont de Chéruy - 38)
- ✓ Gedimat Pagani (Saint Lupicin - 39)
- ✓ Gedimat Ballivy (Ambronay - 01)
- ✓ Gedimat Faure (Villeurbanne - 69)
- ✓ Gedimat Boulard Verdier (Clermont Ferrand - 63)
- ✓ St Amand Matériaux (St Amand Montrond - 18)
- ✓ Gedimat Lombard (Evian - 74)
- ✓ Gedimat Mudry Lombard (Margencel - 74)
- ✓ Gedimat Culoz Matériaux (Culoz - 01)
- ✓ Gedimat Charroin (Brignais - 69)

Retrouvez le calendrier de la formation en page 4

Région Nord/ Normandie

- ✓ Gedimat Michel : Livarot (14), Gace (61), Conde sur Noireau (14), Falaise (14)
- ✓ Gedimat Gouery : Verneuil (27), St André de l'Eure (27)
- ✓ Gedimat Sodimat : Formerie (60)
- ✓ Gedimat Léon Bracq : Cambrai (59)
- ✓ Gedimat Dehestru : Maubeuge (59)
- ✓ Gedimat Bruhy Vacherand : St Quentin (02)
- ✓ Gedimat Millancourt et Nicolas : Gamaches (80), Eu (76), Morvilliers St Saturnin (80), Oisemont (80), Montdidier (80) , Friville Escarbotin (80)

Retrouvez le calendrier de la formation en page 5

Région Sud Est

- ✓ Gedimat Farel-Clavel : Avignon (84), Uzes (30)
- ✓ Gedimat Cortelloni : Le Pradet (83)
- ✓ Borgo Matériaux : Borgo (20)
- ✓ Gedimat Bonnefoy-Pascal : Coucouron (07), Langogne (48),
- ✓ Gedimat Matériaux Modernes : Beziers (34), Agde (34), Meze (34), Pezenas (34), Capestan (34), Murveil Les Beziers (34)
- ✓ Gedimat Souillac : Sarlat La Caneda (24)
- ✓ Gedimat SONOVAM : Peypin (13)

Modes de candidature

Si vous êtes intéressé :

✓ Prenez dès maintenant contact avec l'un des négoce participant à l'opération (retrouvez tous les contacts sur le site www.gedimat.fr, rubrique Rejoignez-nous)

Ou

✓ Déposez votre CV en ligne sur www.gedimat.fr, rubrique Rejoignez-nous.

Ecole de Vente GEDIMAT NORD : Le calendrier de la formation

En rouge : les semaines en formation / le reste du temps est passé en entreprise

Dates	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16	17	18	19	20	21	22	23	24	25	26	27	28	29	30	31	Total Formation			
Septembre 2007																																		5 jours	
Octobre 2007																																		10 jours	
Novembre 2007	JF																																	5 jours	
Décembre 2007																																			10 jours
Janvier 2008	JF																																	10 jours	
Février 2008																																			5 jours
Mars 2008																																			6 jours
Avril 2008																																			4 jours
Mai 2008	JF																																		4 jours
Juin 2008																																			6 jours
Juillet 2008																																			3 jours
Août 2008																																			
Septembre 2008																																			5 jours

Temps de formation en 2007 : 30 jours de 7 heures soit 210 heures
 Temps de formation en 2008 : 43 jours de 7 heures soit 301 heures
 Soit un total de **73 jours** de 7 heures soit **511 heures**

Ecole de vente GEDIMAT SUD EST : calendrier de la formation

En rouge : les semaines en formation / le reste du temps est passé en entreprise

Dates	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16	17	18	19	20	21	22	23	24	25	26	27	28	29	30	31	Total		
Octobre																																	5 jours	
Novembre	JF																																	13 jours
Décembre																																		5 jours
Janvier	JF																																5 jours	
Février																																		10 jours
Mars																																		6 jours
Avril																																		9 jours
Mai	JF																																	5 jours
Juin																																		10 jours
Juillet																																		0 jours
Août																																		0 jours
Septembre																																		5 jours

Temps de formation en 2007 : 23 jours de 7 heures soit 161 heures
 Temps de formation en 2008 : 50 jours de 7 heures soit 350 heures
 Soit un total de **73 jours** de 7 heures soit **511 heures**